

B2B 링크드인 LinkedIn 수출 마케팅 교육과정



링크드인을 활용하여 온라인 기반의 바이어 네트워킹과 기업 브랜딩 구축을 위해 우리 기업의 글로벌 신뢰도를 높이고 수출 역량을 제고

교육 개요

- 📌 교육 과정 B2B 링크드인 수출 마케팅 교육&멘토링 과정
- 📌 교육 일정 **2026년 06월 30일(화) 10:00-17:00**
- 📌 교육 장소 **KOTRA IKP 3층 오영교실**
- 📌 교육비 150,000원(면세)/1인-수출바우처 사용가능
- 📌 모집 기한 ~ 6월 23일(화)

수강 대상

- 📌 오프라인 영업 위주에서 벗어나 디지털 플랫폼을 통한 첫 해외 판로 개척이 필요한 담당자
- 📌 링크드인의 정교한 타겟팅을 활용해 현지 바이어 발굴 및 리드 확보가 시급한 실무진
- 📌 타겟 국가별 비즈니스 네트워크를 선제적으로 확보하고 현지 파트너십을 구축하려는 의사 결정자

교육 커리큘럼

시 간	주요 내용	비 고
세션① (3H)	Linkedin B2B 수출마케팅 기초 - 고객사 링크드인 계정 상황 점검과 요구사항 소통 - Digital economy시대, 왜 Linkedin 마케팅인가? - Social Selling 트렌드와 Buyer 발굴전략 - 개인 및 기업 Linkedin 프로필 Best Case 분석과 인사이트	
세션② (3H)	Linkedin B2B 수출마케팅 실습&멘토링 - Linkedin 프로필 작성 & Best 템플릿 소개 - 1:1 맞춤형 멘토링과 피드백 - 효과적인 네트워킹을 위한 Cold 이메일 작성법 등 - 빅데이터와 AI를 활용한 링크드인 수출마케팅 전략 - 맞춤형 멘토링 진행과 Q&A	유준영 대표

강사소개

유준영 대표



(주) 트레이드스쿨 링크드인 센터장
 스타트업 글로벌 진출, B2B 해외마케팅전략/컨설팅
 미국, 네덜란드, 상하이 교육/컨설팅/코칭 파트너
 (Risemart, Global Connections, Impact Group, CareerMinds)
 클래스101 커리어부분 대표 강사: MZ를 위한 커리어 전략
 가인지캠퍼스 '경영자의 커리어 브랜딩' 대표강사
 스위스 유전체 AI 스타트업 Head of South Korea 한국지사장
 미국 진단장비 제조사 APAC Director 아시아총괄
 바이오 중견기업 Asia&Middle East Sales Manager 아시아-중동 매니저

신청방법

- ① 온라인 신청폼 작성 (QR코드 or 하단 주소)
 - <https://moaform.com/q/ZDUZvk>
 * 수강료 미납 시, 수강 취소됩니다.
 * 입금자명은 반드시 '소속명' 또는 '수강생명'으로 지정해주시기 바랍니다.
- ② 등록서류 제출 및 수강료 납부
 - 제출기한 : ~ 6.19. (금)
 - 등록서류 : 신청 완료 시, 메일 안내 예정



수출바우처 사용방법

- 수출바우처 홈페이지 접속 (www.exportvoucher.com)
- '(KOTRA)글로벌 지역 전문가 육성 과정' 검색
- 금액: 과정별 건별 협의 (KOTRA 개별 문의)
- 국가 및 언어 임의 입력 후 구매 신청

* 4대 보험 납입증명서 (고용, 산재, 국민연금, 건강보험) 중 택 1 제출
 수강생 정보만 조회하거나 타 직원 정보를 가린 후, 온라인신청서 제출 시 첨부 요망

2026년
일정보기

교육
신청하기